

Workshop: Beyond Buying and Selling

Sie werden am Ende der zwei Workshop - Tage verschiedenste Techniken kennen gelernt haben um Ihre Botschaft auf die Bedürfnisse Ihrer Kunden anzupassen.

Am Anfang Ihres Workshops erlernen Sie unterschiedliche Analysetechniken um den Vorgang der Informationsverarbeitung Ihres Gegenübers zu erkennen und zu verstehen.

Darauf aufbauend werden Sie die Kraft Ihrer Fragetechniken trainieren und verfeinern, damit Sie die exakten Informationen bekommen um Ihre Angebote noch erfolgreicher unterbreiten zu können.

Am zweiten Tag werden Sie Techniken zur praktischen Generation von positiven Gefühlen und angenehmer Gesprächsatmosphäre kennen lernen.

Darüber hinaus nehmen Sie an hocheffizienten Übungen zur angewandten Eigenmotivation statt.

Auch werden Sie lernen, wie Sie Ihre Denkstrategien selbst bestimmt positiv verändern, damit Sie Ihre gesteckten Ziele auch erreichen werden.

Die Anzahl der Teilnehmerinnen und Teilnehmer dieses Intensiv - Workshops ist auf 10 begrenzt.

Kosten: 785,00 €, excl. MwSt.

In den Kosten sind Getränke und Verpflegung in den Pausen, Mittagessen und die Zertifizierung enthalten.

Ihre Anmeldung registrieren Sie bitte unter:

www.mindquotations.com
j.vandeven@mindquotations.com

Tel.: 0179 6701648